



regiomanager eFiliaal

de ideale

(bij-)verdienste

eFiliaal

Voorwoord

De regiomanager wordt één van de belangrijkste personen in het eFiliaaL project. De regiomanager vormt de ogen en de oren van eFiliaaL in het land. En verzamelt zo niet alleen de informatie, maar zorgt er ook voor dat er met die informatie iets wordt gedaan.

In dit boek wordt ingegaan op het takenpakket van de regiovertegenwoordiger, waarbij we taken als vrij breed zien. In elk geval geeft het een indruk van wat er verwacht mag worden.

Dit boek mag in ongewijzigde vorm en als geheel onbeperkt worden verspreid. Het is echter niet toegestaan wijzigingen aan te brengen. In dat geval geldt het onderstaande:

Niets uit deze uitgave mag op enigerlei wijze worden gereproduceerd, gekopieerd of op andere wijze vermenigvuldigd of op elektronische media worden vastgelegd zonder uitdrukkelijke schriftelijke toestemming van de auteur of uitgever.

© Copyright eFiliaaL 2016

Afbeeldingen: all rights reserved.

Inhoudsopgave

Voorwoord	2
Inhoudsopgave	3
1. Inleiding	4
Opkomst van elektronisch geld	4
Stiabon	4
eFiliaaL	4
EFL 2.0 project.....	5
2. Iets meer over het begrip regio.....	6
3. Wat doet de regiomanager?.....	7
Actieve werving van	7
Voorlichting	7
PR-achtige werkzaamheden	7
Ondersteuning vanuit eFiliaaL	7
Marketingmateriaal.....	7
4. Waarom zou je regiomanager voor eFiliaaL willen zijn?.....	8
5. Wat zijn de eisen die we stellen aan een regiovertegenwoordiger?	12
Verhouding met eFiliaaL organisatie	13
En nu verder!.....	13

1. Inleiding

Vaak ontstaan nieuwe ideeën en concepten bij toeval of doordat het samenkomen van een aantal technieken zorgt voor een mogelijkheid tot samenwerking en daaruit voortkomende synergie. Dit is ook het geval bij het eFiliaaL project. Was het eerst door de hoge kosten niet mogelijk om het op zich interessante concept van Stiabon gestalte te geven, de lage kosten en de flexibele inzet van elektronisch geld gaf plotseling wél mogelijkheden.

Opkomst van elektronisch geld

Cryptogeld, waar de e-Gulden en de bitcoin een voorbeeld van zijn, is een nieuwe vorm van geld waarvan de waarde niet bepaald wordt door politieke beslissingen maar waarbij de waarde uitsluitend wordt bepaald door het economische gebruik dat van dit geld gemaakt wordt. Doordat er geen banken in het betalingsproces voorkomen doet dit nog het meest denken aan het werken met contant geld. Geld verhuist van ene portemonnee naar de andere. Bij contant geld is dat in de vorm van fysieke bankbiljetten, bij cryptogeld in de vorm van elektronische overboekingen.

Het probleem van elke huidige cryptomunt is echter dat er geen geldelijk voordeel is voor degene die cryptogeld wil gaan gebruiken. De acceptatie is daardoor gering ondanks de grote technische voordelen en de zeer lage kosten. Dit probleem verdwijnt bij de inzet bij eFiliaaL als onderliggende rekeneenheid, die op elk gewenst moment in Euro is om te zetten.

Stiabon

Stiabon is een in 2013 beschreven nieuwe vorm van marketing die in de basis neerkomt op een vorm van met automatisering ondersteunde mond-tot-mond reclame waarbij alle betrokken partijen een financieel voordeel kunnen behalen.

Nadeel van Stiabon is dat er door het gebruik van de Euro allerlei extra betrokken partijen nodig zijn voor de financiële afhandeling waaronder banken en een speciale stichting derdengelden voor het beheer van het geld. Dit maakte de inzet van het op zich zeer bruikbare systeem tot een lastige en ook te kostbare onderneming waar uiteindelijk alleen de banken van geprofiteerd zouden hebben.

eFiliaaL

De nieuwe aanpak, die door het leven gaat als eFiliaaL lost wederzijds de zwakke punten op. Stiabon krijgt een uiterst krachtig afrekenmechanisme dat een sterke vereenvoudiging mogelijk maakt. Elektronisch geld krijgt eindelijk een toepassing in de serieuze sfeer waarbij er een economisch doel mee wordt nagestreefd dat een financieel voordeel voor alle bij eFiliaaL betrokken partijen mogelijk maakt..

EFL 2.0 project

In september 2015 is door de initiatiefnemers besloten om de combinatie van elektronisch geld en de mond-tot-mond reclame van Stiabon in een nieuwe organisatorische eenheid onder te brengen met als doel een nieuw marketing- c.q. betaalproduct op de Nederlandse markt te introduceren dat geschikt zou zijn voor elk product van elke ondernemer in elke branche in elk land.

Ambitieuus? Ja dat zeker.

Realistisch? Ja, de moderne techniek van elektronisch geld maakt zaken mogelijk die tot voor kort voor onmogelijk werden gehouden. En dat geld waarschijnlijk nog steeds voor veel mensen.

Het nieuwe bedrijf krijgt een decentrale organisatie. Een onderverdeling in regio's En dat betekent automatisch de behoefte aan een groot aantal regionale vertegenwoordigers, kortweg regiovertegenwoordigers.

2. Iets meer over het begrip regio

Regio is in eerste instantie een geografisch begrip. We denken dan aan personen die als regiomanager een bepaald gebied, een grotere plaats of iets dergelijks onder zich hebben om hier de doelstellingen van EFL/Stiabon te realiseren. Deze indeling is op zich éénduidig.

Maar er is ook een indeling in thema's dan wel interesses mogelijk. Hoewel de term regio hier strikt genomen niet van toepassing is, zou het verschil met de regiomanager zo klein worden dat dit verschil nauwelijks relevant meer is.

Voorbeelden van mogelijke regio's zijn:

Bedrijfstak

- Heeft een netwerk in meubelzaken
- Heeft een netwerk in kantoorartikelenhandel

Hobby

- Heeft een netwerk in kunstsfeer
 - Kunstenaars
 - Galleries
 - Kunsthandels
- Heeft een netwerk in de sportvisserijwinkels

Sport

- Heeft een netwerk in de sportartikelenzaken
- Heeft een netwerk in voetbalkantines

Buitenland

Voor mensen met een groot netwerk in het buitenland. Een grotere regio kunt u zich niet indenken maar voor mensen met de juiste instelling en het goede netwerk is hier uiteraard goud te verdienen.

Kortom, als iemand een groep mensen om zich heen weet te binden, op basis van welk criterium dan ook, dan spreken we gewoon van een regiomanager

3. Wat doet de regiomanager?

De regiomanager houdt zich onder meer bezig met

Actieve werving van

- Winkeliers
- Promotors
- Verenigingen
- Goede doelen
- Uitgeverijen

Voorlichting

- Aan iedereen die maar iets met eFiliaaL te maken krijgt of kan krijgen

PR-achtige werkzaamheden

- Publiciteit zoeken en zelf genereren
- Instructie- en wervingsavonden organiseren
- Adviseren partijen om tot een optimaal resultaat te komen

Ondersteuning vanuit eFiliaaL

- Training
- Inhoudelijk
- Verkooptraining
- Workshops etc

Marketingmateriaal

- Flyers
- Factsheets / infographics-kaarten
- Drukwerk etc.
- Uitgebreide opname op website
- Advisering social media etc

4. Waarom zou je regiomanager voor eFiliaaL willen zijn?

We denken dat daar best een flink stel goede redenen voor te bedenken zijn. En daarvan willen we er graag een aantal, in een nogal willekeurige volgorde bij u neerleggen.

- Een regiomanager van eFiliaaL bepaalt voor het grootste deel zelf zijn eigen inkomen, afhankelijk van de hoeveelheid werk die hij bereid is er in te steken en hoe bedreven hij is in zijn werkzaamheden. Geen afhankelijkheid van derden meer zoals een baas of het UWV.
- U wordt voor resultaat beloond en niet voor uw aanwezigheid. Werken bij eFiliaaL is dus duidelijk meer voor ondernemende mensen dan voor ambtelijke types.
- De doelgroep van eFiliaaL is iedereen die wel eens geld betaald of ontvangt. Iedereen dus eigenlijk. Ofwel de doelgroep is gigantisch groot. We vinden in de doelgroep niet alleen ondernemers maar ook clubs, verenigingen, goede doelen, uitgeverijen van publicaties en dergelijke. Allemaal organisaties en ondernemingen waar we er in Nederland enorm veel van hebben. En wilt u over de grens kijken? Alle mogelijkheden zijn gewoon aanwezig.
- U werkt wanneer u wilt. U bent een ochtendmens? Avondmens? U bent midden in de nacht tot grootse prestaties in staat? Prima, ga vooral uw gang. Veel gaat via email en internet en dan speelt tijd helemaal niet zo'n rol. Alleen face-to-face contacten legt u natuurlijk op een redelijke tijd...
- U werkt waar u wilt. In de ochtendjas op de bank? Met de laptop in de tuin? In het park met gezellig met de hond naast het bankje werken op de laptop? Ga uw gang. Mensen die zich comfortabel voelen leveren de beste prestaties. Dat is algemeen bekend.
- En omdat u nergens op een kantoor wordt verwacht hebt u geen last van files. En al helemaal niet van een overvol openbaar vervoer waar echt niemand vrolijk van wordt. Met treinen die uitvallen vanwege vierkante wielen door blaadjes op het spoor. Of die niet rijden omdat het te warm is. Of te koud. Of te nat. Of te droog.
- U bepaalt met wie u samen wilt werken. Niemand anders gaat dat voor u doen. Geen chagrijnige collega's met hun ochtendhumeur meer. Al helemaal geen vervelende baas met zijn stomvervelende grapjes waar u dan weer noodgedwongen om moet lachen om uw periodieke salarisverhoging veilig te stellen.
- Wilt u extra mensen inschakelen? Bijvoorbeeld voor gespecialiseerde werkzaamheden? Ga uw gang. U bepaalt zelf wie dat worden. Uiteraard regelt u ook zelf hun beloning etc. eFiliaaL staat daar helemaal buiten. Al maakt u er een internationaal bedrijf van. We zullen dat bij eFiliaaL alleen maar

toejuichen.

- Over internationaal gesproken. Heeft u goede contacten in het buitenland? Gebruik ze. De techniek die we gebruiken is niet alleen wereldwijd inzetbaar maar u heeft ook geen enkel probleem met geldoverdracht, wisselkoersen of wat dan ook.
- U bepaalt zelf de hulpmiddelen die u gebruikt. Is dat het laatste model Apple Macbook? Of gebruikt u tot volle tevredenheid nog een 386 PC van 20 jaar oud? Als u er maar lekker mee werkt. Dat is verreweg het belangrijkste. Het is en blijft uw keuze die u tegen niemand hoeft te verdedigen. Als de communicatie met internet het doet is het prima.
- U kunt prima voor eFiliaaL werken naast een bestaande baan of andere verplichtingen, bijvoorbeeld zorg voor kinderen of familieleden. Want u bepaalt waar en wanneer u werkt. Niemand anders. En een extra inkomen geeft toch een stukje zekerheid en een veilig gevoel. Ook voor degenen die u verzorgt en waarbij u dat indien nodig tot in de lengte der dagen kunt blijven doen.
- Hebt u een prima gevoel voor het benutten van kansen? Dan kunt u met eFiliaaL dat imago hoog houden. Want een prima kans mag u eFiliaaL zeker noemen.
- U weet dat u zich gerust zakenman (of zakenvrouw natuurlijk) mag noemen? Zaken doen zit u in het bloed? Dan kunt u zich met eFiliaaL helemaal uitleven. En dat niet alleen: De vruchten van uw inspanning komen voor verreweg het grootste deel aan uzelf ten goede. En niet aan uw baas of aan een u verder onbekende aandeelhouder!
- Twijfelt u er aan of u een goede zakenman/-vrouw bent? eFiliaaL stelt geen extreme eisen aan u. U hoeft niet vooraf te investeren. Wat enthousiasme is meestal al voldoende om tot een goede start te komen. En u kunt klein beginnen en dan gaan groeien. Uw kennis groeit met uw bedrijf mee. Naarmate uw bedrijf groter wordt, worden uw ervaring, uw kennis en uw vaardigheden dat ook.
- U verkoopt rustig een koelkast aan een Eskimo, zoals wel gezegd wordt? Bereken dan eens voor uzelf hoeveel winkels u zou kunnen benaderen. Schat eens hoeveel transacties daaruit voort zouden kunnen komen. En ga dan nog eens naar de bovenstaande tabel of gebruik het rekenhulpmiddel op de website. Wedden dat de uitkomst u zal verrassen?
- Het bruto inkomen van de regiomanager is gemakkelijk in te schatten op basis van een geschat aantal deelnemers en een geschat aantal transacties.
- En dergelijke extra inkomstenbron zal in elk geval elk dom commentaar en iedere kritiek over uw huidige functie de kop indrukken. Snoer die mensen met vervelende opmerkingen voor eens en voor altijd de mond.
- Een zeg nu zelf: Als u zo'n kans geboden wordt, dan krijgt u er later spijt van

als u het niet gedaan hebt. U twijfelt? Bekijk het rationeel. Bekijk het op basis van feiten. Bereken eens wel risico u loopt. Maak een realistische schatting van wat u kunt verdienen. Dan is de keuze toch direct een stuk eenvoudiger? En helemaal niemand vraagt u om uw baan op te zeggen en in het diepe te springen. Dat doet u pas als u de tijd daarvoor gekomen acht. Dat is veiliger voor iedereen. We houden bij eFiliaaL niet zo erg van rare risico's. En we zijn er ook niet blij mee als de mensen die voor ons komen werken die risico's gaan nemen.

- Het principe achter eFiliaaL is buitengewoon simpel, waar of niet? Er is geen sprake van ondoorzichtige, dubieuze marketing constructies, waarbij u zelf allerlei investeringen moet doen in de hoop er ooit nog eens iets van terug te zien. eFiliaaL vraagt geen enkele investering vooraf. Wilt u uitbreiden om meer te kunnen verdienen? Dan kunt u dat straks zelf regelen op het moment dat u geld binnen gaat krijgen.
- eFiliaaL is door mensen die niet verder kijken dan de neus lang is wel eens voor een piramidespel uitgemaakt. Waarschijnlijk mensen die met een echt piramidespel in het verleden veel geld hebben verloren. Hier is geen sprake van investering in geld. Hoe kunt u geld verliezen dat u niet uitgeeft? Dus een piramidespel is gewoon dom en kortzichtig. Daarnaast gaat het bij een piramidespel op inkomsten in de toekomst op basis van een belofte. Hier praten we over geld dat vandaag wordt verdiend, zichtbaar en uit te geven is. Nogal een verschil, nietwaar?
- Van beruchte constructies als het uit de USA overgewaaid multi-level-marketing (vaak afgekort tot MLM) houden we ons verre. Met dat soort constructies heeft eFiliaaL helemaal niets van doen, zoals u zelf heel gemakkelijk vast kunt stellen. Bij MLM moet u investeren. Moet u anderen hun geld in producten laten steken waar u dan provisie van krijgt. Bij eFiliaaL verkoopt u niets. En u laat ook anderen niets voor u verkopen.
- Vindt u het leuk en een uitdaging om een nieuwe techniek succesvol te maken voordat een ander dat doet? Al was het maar voor uw eigen portemonnee? Dan is eFiliaaL geknipt voor u. U loopt met de techniek van EFL absoluut voorop terwijl het toch heel gemakkelijk te gebruiken is. En de Stiabon aanpak is qua marketing uniek.
- Hebt u een uitkering? Dan bent u met een eigen inkomen weer verlost van de controle van de ambtelijke instanties. Overleg eens met uw begeleider of er mogelijkheden zijn om een tijdje samenwerken met eFiliaaL gewoon uit te proberen. Vaak zijn die mogelijkheden er in één of andere vorm wel. eFiliaaL werkt intern onder andere met de EFL munt die de belastingdienst nog links laat liggen. Het is niet onwaarschijnlijk dat op den duur wel kan gaan veranderen als de overheid door krijgt wat er aan de hand is.
- eFiliaaL stelt geen eisen qua huisvesting van uw onderneming. Wilt u aan de keukentafel beginnen? Ga gerust uw gang. Een aparte werkruimte in huis kan handig zijn maar is zeker niet direct noodzakelijk. Doorgroei is tenslotte altijd nog wel mogelijk. Rustig beginnen en er geleidelijk aan ingroeien is meestal

het handigste. Pas bij succes gaat u verder kijken. En zo lang zal dat waarschijnlijk niet duren, nietwaar?

- Vindt u groen en milieuvriendelijk werk prettig? Hebt u hart voor de natuur en hebt u een hekel aan verspilling? Dan bent u aan het goede adres. Elke vorm van verspilling kan met eFiliaaL wel de kop ingedrukt worden. Papier wordt er bijvoorbeeld bijna overbodig mee. En denk eens aan de ongelofelijke papierverspilling van reclamefolders en dergelijke.
- Geldzorgen zijn een beruchte stressbron. Minder geldzorgen geven de meeste mensen een stuk minder stress. En minder stress zorgt er weer voor dat u beter in uw vel zit. En dat u zich daarmee een stuk vitaler voelt. En een verbeterde vitaliteit heeft weer vele positieve gevolgen voor u. En daarmee natuurlijk ook voor uw omgeving die dagelijks met u optrekt. U komt in een positieve spiraal.
- Over uw omgeving gesproken. Wat zal de omgeving er trouwens van zeggen als u binnenkort plotseling een stuk beter bij kas blijkt te zitten? Men zal verbaasd zijn over uw prestaties. Dat is wel zeker. Bedenk maar eens wat voor een verrassing het voor hen zal zijn. Bedenk hoe verbaasd ze zullen staan. Leuk toch?
- Bent u uw huidige baan eigenlijk al lang zat? Start dan nu. Neem nu actie om uw situatie te verbeteren. Stop en ga verder met een baan die u wel ziet zitten. Tob niet verder met een volgende die toch ook niet is wat eigenlijk wilt. En het mooie van regiomanager bij eFiliaaL is dat u naast uw huidige werk iets nieuws op kan bouwen. U hoeft niet zomaar in het diepe te springen. U neemt pas actie als u daar in alle opzichten klaar voor bent.
- Krijg eindelijk de erkenning voor uw persoonlijkheid en uw inzet waar u gewoon recht op hebt.
- Krijg eindelijk de beloning voor uw kennis en ervaring die u al jaren verdient.

Nu, dat is nogal een lijst nietwaar? Niet elk punt zal u aanspreken. Daarvoor zijn de achtergronden van de regiovertegenwoordigers van eFiliaaL nu eenmaal te groot. Maar er zitten er beslist wél tussen waar u heil in ziet. Tijd dus om eens te gaan kijken naar de eisen en wensen die we hebben bij het werven van kandidaten voor de functie van regiovertegenwoordiger.

5. Wat zijn de eisen die we stellen aan een regiovertegenwoordiger?

Zowel Fulltime en Parttime zijn mogelijk middels een in alle opzichte legale ZZP constructie

Aanpassen aan ons gemeenschappelijk beleid

- Werk vanuit eigen huis
- Eigen tijden
- Eigen werkplek
- Regelmatige afstemming in Hotel of vergelijkbaar

Aanpassen aan gemeenschappelijke uitstraling en team

- Absoluut géén ambtenarenmentaliteit
- Mensen met open mind voor verandering en innovatie
- Zeker bij regiovertegenwoordigers wat meer ervaring
- Goede ervaring gaat vóór de juiste papieren
- Voorkeur voor 50plus ivm ervaring en levenservaring+

Proactief type

- Niet afwachtend
- Zelfstandig kunnen werken en problemen op kunnen lossen
- Komt met ideeën die zowel zelf als door de eFiliaaL organisatie opgepakt kunnen worden.

Verhouding met eFiliaaL organisatie

- ZZP-achtige constructie
- inkomsten komen vooral uit commissie en EFL groei
- Een regiomanager kan net zoveel winkeliers en promotors hebben als hij maar wil of kan overzien
- De functies van regiomanager, winkelier en/of promotor kunnen rustig binnen één persoon samenvallen

En nu verder!

Bent u met ons ook van mening dat de functie van regiovertegenwoordiger voor eFiliaaL een ideale manier kan zijn om geld bij te verdienen? Of, bij een grotere regio, er zelfs geheel van te bestaan?

Neem dan contact op via info@efiliaal.nl dan maken we verdere afspraken.